

Advocaat partner transportrecht

De Haan Schiphol B.V.

Informatie voor belangstellenden



Voorwoord

Deze notitie is bedoeld om belangstellenden voor de positie van advocaat partner bij De Haan Schiphol B.V. inzicht te geven in de organisatie, de functie en het gewenste profiel. De laatste paragraaf geeft praktische informatie over de procedure.

Meer informatie over de organisatie vind je op www.dehaanlaw.nl.

Terra Management Search,

Bert Hokken, consultant
Dianne Kurvers, search consultant

De Haan Advocaten & Notarissen

Met 130 medewerkers behoort De Haan Advocaten & Notarissen tot de grootste advocaten- en notariskantoren van Noordoost Nederland. Met ruim 70 advocaten, (kandidaat-)notarissen en juristen heeft de organisatie alle specialisaties in huis.

De Haan Advocaten & Notarissen is een groot regionaal full-servicekantoor met een grote maatschappelijke betrokkenheid.

Regionale full-servicekantoren zien zich voor behoorlijke uitdagingen geplaatst. In een nieuw businessplan, in 2018 vastgesteld, geeft De Haan Advocaten & Notarissen aan wat de koers zal zijn voor de komende jaren. Centraal daarin staat de focus op drie sterke vestigingen in Groningen, Zwolle en Leeuwarden. Om cliënten nog beter van dienst te zijn, heeft De Haan Advocaten & Notarissen het initiatief genomen tot het starten van een vestiging te Schiphol. De Haan Schiphol is actief in de Randstad en vervult daarmee tevens een brugfunctie voor De Haan Advocaten & Notarissen daar waar het ook (internationale) transportzaken betreft.

De Haan Schiphol is een joint venture, waarin naast De Haan Advocaten & Notarissen de op deze vestiging werkzame advocaten deelnemen.

De Haan Advocaten & Notarissen staat open voor nieuwe invalshoeken en andere benaderingswijzen. Kwaliteit, toegankelijkheid, efficiëntie en kostenbeheersing zijn belangrijke speerpunten. Een sterke sector- en marktkennis draagt verder bij aan het snel kunnen anticiperen op nieuwe ontwikkelingen.

De werkwijze van De Haan Advocaten & Notarissen

De missie van De Haan Advocaten & Notarissen luidt:

“Wij willen mensen en bedrijven helpen zoals we zelf geholpen willen worden. We geloven dat de beste juridische hulp begint met bovengemiddelde betrokkenheid. Daarom stellen we ons op met oog en begrip voor de uitdagingen, vragen, twijfels en problemen van mensen. Dat vormt de kern van onze ambitie om voor onze klanten advisering en oplossingen van topniveau te realiseren.

Maximale klanttevredenheid maakt trots en geeft ons energie, het is wat ons drijft en verbindt. We stellen hoge eisen aan ons werk en aan onszelf; we willen het beste uit onszelf halen, als individu en als collectief. Daarom helpen en inspireren we elkaar om samen het hoogste niveau van dienstverlening te bereiken.

In ons dagelijks werk onderscheiden we ons door een ondernemende, proactieve, can-do mentaliteit. Nu en in de toekomst.”

Hieruit vloeien de drie kernwaarden van De Haan Advocaten & Notarissen voort: ondernemend, doelgericht en klantgericht. De kernwaarden van De Haan Advocaten & Notarissen gaan over de mentaliteit binnen het kantoor, de cultuur en de intrinsieke waarden van de medewerkers.

De visie van De Haan Advocaten & Notarissen luidt:

“De Haan heeft meerdere verdienstromen. We werken niet allen voor de traditionele betalende markt, maar zetten in op meer kansrijke gebieden: faillissementen, rechtsbijstandsverzekeraars, aanbestedingen, en claims. Deze verdienstromen pakken we planmatig aan en we anticiperen op ontwikkelingen, waarbij we de kansen, risico's en benodigde inspanningen goed afwegen.

Voor de betalende markt is het een feit dat we in een razendsnel veranderende wereld leven, waarin toenemend behoefte is aan gespecialiseerde, ondernemende en hoogwaardige juridische dienstverleners, die dichtbij mensen en bedrijven staan. Deze tijd vereist sterke sector- en marktkennis en inlevingsvermogen om snel te kunnen anticiperen op nieuwe ontwikkelingen met maatwerk advisering en oplossingen van hoge kwaliteit.

Als nuchter advocaten- en notarissenkantoor, geworteld in het noorden van Nederland, zijn we bovengemiddeld goed thuis in vijf specifieke sectoren:

- 1. Maakindustrie;*
- 2. Milieu, afval en energie;*
- 3. Zorg en onderwijs;*
- 4. Bouw en vastgoed;*
- 5. Handel, transport, logistiek.*

Hier opereren we op het hoogste juridische niveau en staan we bekend om onze ondernemingszin, betrokkenheid en kwaliteit. Succesvolle aanpak in deze sectoren gebruiken we om over de hele breedte te komen tot intensievere samenwerkingen, een hogere klanttevredenheid en inzet van een breder pallet aan dienstverlening.

We hebben een hoge professionele standaard en leggen de lat voor onszelf continu hoger. We bieden een breedspectrum van juridische dienstverlening, waarbij we per klant zoveel mogelijk verschillende rechtsgebieden in stelling brengen. We houden van uitdagingen en behandelen graag complexe zaken.

We zullen ons blijven richten op organisaties uit het midden- en grootbedrijf (50+ medewerkers en/of een minimaal omzetniveau van € 1 miljoen op jaarbasis). Daarnaast bedienen we vermogende particulieren en overheidsklanten. Over vijf jaar is ons rendement als percentage van de omzet gestegen naar 40%. Onze klanttevredenheid en onze medewerkerstevredenheid stijgt naar minimaal een 8,0. Het gemiddelde aantal rechtsgebieden per klant stijgt naar 2,5. Om dit doel te verwezenlijken werken wij in en vanuit drie sterke vestigingen in Leeuwarden, Zwolle en Groningen.”

De Haan Schiphol B.V.

De Haan Schiphol BV is in 2017 gestart als joint venture tussen De Haan Advocaten & Notarissen en drie advocaten, gericht op internationale handel, logistiek en transport. De Haan Advocaten & Notarissen kiest er bewust voor om met een vestiging in het westen van het land te werken om zo ook de cliënten uit geheel Nederland nog beter te kunnen bedienen. In de afgelopen 2½ jaar is reeds een praktijk opgebouwd, waarin nu 2 advocaten werkzaam zijn in een modern kantoorgebouw te Schiphol.

Na de pioniersfase wordt gekozen voor schaalvergroting van De Haan Schiphol. Enerzijds door uitwisseling van zaken met de vestigingen van De Haan Advocaten & Notarissen in Noord Oost Nederland en anderzijds door een eigen marktontwikkeling in regio Amsterdam / Schiphol. De vestiging Schiphol maakt uiteraard gebruik van de adequate IT-mogelijkheden, know how (-systemen) en stafdiensten van De Haan Advocaten & Notarissen. Tevens kan een beroep worden gedaan op collega's van andere vestigingen van de Haan Advocaten & Notarissen voor gespecialiseerde onderwerpen. Mede hierdoor kunnen cliënten op alle gebieden bediend worden op het hoogste niveau.

Om de ambitie tot verdere groei van de praktijk te realiseren, wordt voor De Haan Schiphol uitbreiding gezocht met twee advocaat partners. Met vier ondernemende advocaat partners wordt dan de basis voor de groeiambitie van de vestiging Schiphol gelegd, waardoor het kantoor fors kan groeien en ook qua omvang meer past bij de andere vestigingen van De Haan Advocaten & Notarissen. Hierdoor ontstaat een toonaangevend kantoor van de Haan in de Randstad in die branches waarop De Haan Schiphol zich richt, de internationale handel, maakindustrie, transport en logistieke dienstverlening.

Advocaat partner Transportrecht

Gezocht wordt naar een advocaat transportrecht met minimaal 7 ervaringsjaren in de brede transportrechtpraktijk. De kandidaat die wij zoeken is een goed jurist en heeft de commerciële kwaliteiten om de bedrijfsmatige praktijk van De Haan Schiphol verder uit te bouwen. Je weet op jouw vakgebied – maar ook op de rechtsgebieden van collega's – een substantiële omzet te genereren.

Je beschikt nu reeds over een eigen netwerk met voldoende potentie om direct aan de omzet van De Haan Schiphol te kunnen bijdragen.

Als echte teamplayer bouw je mee aan de uitbouw van het kantoor op Schiphol. Je weet hierbij je kwaliteiten te benutten, deel uitmakend van een van de grotere Nederlandse kantoren.

De geschikte kandidaat beschikt over:

- minimaal 7 jaar advocatenervaring op het gebied van het vervoerrecht en logistiek;
- affiniteit met internationale handel;
- een eigen praktijk / netwerk welke ingebracht wordt;
- ondernemerskwaliteiten om de Haan Schiphol collegiaal verder uit te bouwen;
- juridische scherpzinnigheid en gericht op kwaliteit;
- zeer goede schriftelijke en mondelinge communicatievaardigheden (Nederlands en Engels);
- de eigenschappen van een teamplayer.

De juiste kandidaat is een netwerker en heeft bewezen vertrouwen bij opdrachtgevers op te kunnen bouwen. Een dienstverlenende instelling evenals een hoog energieniveau zijn noodzakelijk, evenals integriteit, gewetensvol handelen en respect voor eenieder in de organisatie. Hij/zij heeft een lerende oriëntatie, ziet commerciële kansen en is altijd op zoek naar het leveren van topkwaliteit.

Overstappen team

De mogelijkheid om met een team 'over te stappen' naar de Haan Schiphol is zeker bespreekbaar. Uiteraard is dit alleen mogelijk indien een passende opdrachtenportefeuille wordt meegenomen.

Praktische informatie betreffende de procedure

De functie is, afhankelijk van de wensen van de te benoemen kandidaat, full- of parttime in te vullen. Bij parttime moet gedacht worden aan minimaal 80%, verspreid over vier dagen. Het betreft een directe toetreding als partner van de Haan Schiphol B.V. Standplaats is Schiphol.

Procedure

Wanneer je geïnteresseerd bent in de vacature, ontvangt Terra Legal Search graag **zo spoedig mogelijk** een motivatie en curriculum vitae.

Wil je ons bij sollicitatie laten weten waar je deze vacature voor het eerst zag?

N.B. Via de sollicitatiebutton bij de vacaturetekst op onze site kun je je gegevens uploaden.

Ook is het mogelijk om telefonisch contact met ons op te nemen om de positie te bespreken.

Wanneer jouw profiel voldoende aanknopingspunten biedt, nodigen wij je uit voor een kennismakingsgesprek met Bert Hokken, de consultant in deze procedure.

Voor resterende vragen kun je ons bellen of e-mailen.

Dianne Kurvers, search consultant
terra@terrasearch.nl | 085 070 25 97

Bert Hokken, consultant (ook 's avonds bereikbaar op 06- 209 58 965)
| 085 – 070 25 97 | terra@terrasearch.nl